



## INITIATION A LA VENTE DE PRODUITS DERMOCOSMETIQUES

<b>Objectif général de la formation</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Délivrer un conseil pertinent et avisé en connaissant les ingrédients et les activités biologiques des actifs transposés dans des revendications produit.</li> <li>- Actualiser les connaissances dans le secteur de la dermocosmétique.</li> </ul>
<b>Compétences à atteindre</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Acquérir les notions de base en physiologie cutanée</li> <li>- Connaitre les produits dermocosmétiques les plus courants ainsi que leurs propriétés</li> <li>- Identifier et décrire les différents types et états de peau.</li> <li>- Différencier un état de peau présentant une pathologie et une peau saine</li> <li>- Appliquer les connaissances acquises pour établir une ordonnance beauté personnalisée, visant à fidéliser la clientèle.</li> <li>- Savoir identifier les besoins d'un client et pouvoir y répondre</li> <li>- Évaluer et intégrer les retours d'expériences à travers des études de cas concrets pour améliorer la pratique du conseil dermocosmétique.</li> </ul>
<b>Public visé</b>	Pharmaciens, préparateurs en pharmacies, salariés d'officine.
<b>Prérequis</b>	Travailler ou avoir travaillé en pharmacie d'officine
<b>Programme</b>	<p><b>9h – 9h15 : Evaluation initiale – Recueil des attentes des participants et adaptation des moyens pédagogiques si nécessaire</b></p> <p><b>9h15 - 11h Biologie cutanée :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Étude superficielle des différentes couches de la peau</li> <li>- Visualisation des annexes de la peau (ongles, cheveux, poils)</li> <li>- Étude de quelques pathologies de la peau</li> </ul> <p><b>11h15 - 13h Cosmétologie :</b></p>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Approche des différents principes actifs utilisés en cosmétologie</li> <li>- Composition de base d'un produit cosmétique (matière première, additifs)</li> <li>- Approche des différents produits cosmétiques présents sur le marché et découverte</li> <li>- Manipulation de quelques produits cosmétiques : des matières et des textures.</li> </ul> <p>Tour de table – Bilan de la matinée et adaptation si nécessaire</p> <p><b>13h - 14h Déjeuner</b></p> <p><b>14h - 16h Cosmétologie :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Comment choisir le bon produit face à la demande d'un client : études de cas de comptoir. Établir une ordonnance beauté personnalisée</li> </ul> <p><b>16h – 16h30 Législation :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Notions de base sur la réglementation française des produits cosmétiques</li> </ul> <p><b>16h30 – 17h : Evaluation, Tour de table, Questions</b></p>
<b>Méthode pédagogique</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Analyse de Schémas et coupe de peau, photo des différentes lésions cutanées, étude de cas concrets</li> <li>- Travaille sur les matières et textures des différents produits cosmétologiques mis à disposition du consommateur. Manipulation de produits et des textures.</li> <li>- Diaporama et livret de formation illustré</li> </ul>
<b>Moyens pédagogiques</b>	Salle équipée pour la formation, présentations PowerPoint, vidéoprojecteur, supports de cours, étude de cas pratiques, questionnaires
<b>Modalités d'évaluation</b>	Evaluation initiale : QCM Evaluation des connaissances en fin de formation Questionnaire de satisfaction
<b>Nombre maximum de stagiaires</b>	20
<b>Durée</b>	7 heures
<b>Intervenant</b>	Sandrine POITIERS

	<p>Formatrice esthéticienne dans la formation du CQP Dermocosmétique pharmaceutique</p> <p>Carole DEBOST, pharmacienne officinale</p>
<b>Coût de la formation</b>	<p>280 € HT</p> <p>Financements possibles : OPCO-EP, FIF-PL</p>
<b>Dates et lieu</b>	<p>Jeudi 30 avril 2026</p> <p>Espace Crusoé – Immeuble le Boréal – 16 rue Madeleine Brès – 25000 Besançon</p>
<b>Modalités et délais d'accès</b>	<p>Présentiel (visioconférence possible)</p> <p>Formulaire d'inscription à remplir sur le site internet de l'IES.</p> <p>Les inscriptions sont enregistrées au fur et à mesure de leur réception et une convention tripartite est signée définissant les délais d'accès.</p> <p>Dans le cas où le nombre de participants est insuffisant sur le plan pédagogique, l'IES se réserve le droit d'annuler une session.</p> <p>La présence des stagiaires dans les locaux du centre de formation implique l'acceptation du règlement intérieur qui leur est adressé par mail.</p> <p>Un certificat de formation est remis au participant une fois la facture acquittée après la formation.</p>

INSTITUT ESPRIT SANTE --- SAS au capital de 30 000€

16 Rue Madeleine Brès, 25000 BESANCON [contact@ies-bfc.com](mailto:contact@ies-bfc.com) Tél : 07 64 82 16 23  
 Siret : 90272930000019 - Code APE : 8559B - N° TVA : FR01902729300 - NDA : 27250365025